

## قرارداد اعطای نمایندگی

### ماده 1- طرفین قرارداد:

این قرارداد مابین کانون مشاوران مالیاتی به نمایندگی آقای ----- به سمت ----- نشانی-----  
----- تلفن----- بعنوان کارفرما که از این پس طرف اول نامیده می شود و  
شرکت----- به شماره ثبت----- به مدیریت عاملی آقای ----- فرزند----- به شماره  
ملی----- نشانی----- تلفن----- که از این  
پس طرف دوم نامیده می شود.

### ماده 2- موضوع قرارداد:

اعطای نمایندگی بازاریابی و فروش خدمات مالی و مالیاتی و حسابداری و مشاوره و آموزش و تدریس و ارسال اظهارنامه های  
مالیاتی و مشاوره و دادرسی مالیاتی و کلیه خدمات مرتبط با استفاده از امکانات و برند کانون مشاوران مالی و مالیاتی در  
استان----- شهر-----

### ماده 3- مدت زمان قرارداد:

مدت این قرارداد پس از حصول شرایط نمایندگی قید شده در ماده 4 توسط طرف دوم به مدت یک سال شمسی می  
باشد که در صورت رضایت طرف اول و توافق طرفین با تنظیم یک برگ متمم که به امضاء طرفین رسیده باشد قابل تمدید تا  
2 سال خواهد بود.

### ماده 4- شرایط نمایندگی:

1- عقد حداقل 10 قرارداد مالی و مالیاتی ظرف مدت 4 ماه از تاریخ امضاء این قرارداد ( در صورت عدم انجام این بند در  
مدت زمان قید شده طرف اول می تواند به صلاحدید خود مهلت را تمدید نماید و یا لغو قرارداد نماید و یا اقدام به اخذ  
نمایندگی موازی در استان مورد نظر نماید و در این صورت طرف دوم تنها عاملیت فروش خواهد بود و نمایندگی  
انحصاری نخواهد داشت).

### ماده 5- تعهدات طرف اول:

طرف دوم

طرف اول

- 1- طرف اول متعهد می گردد درحوزه منطقه طرف دوم (قید شده در ماده 2) تنها از طریق طرف دوم مبادرت به فروش نماید. (بدیهی است این امر پس از حصول کامل شرایط نمایندگی صادق است).
- 2- طرف اول حق انحصاری بازاریابی و فروش خدمات را در منطقه نامبرده در ماده 2 در مدت زمان قرارداد به طرف دوم واگذار می نماید. (بدیهی است این امر پس از حصول کامل شرایط نمایندگی صادق است).
- تبصره: در صورت رجوع مشتری به صورت مستقیم به دفتر مرکزی، طرف اول متعهد به ارجاع موضوع به طرف دوم می باشد.
- 3- طرف اول ملزم به معرفی پروژه های تحت پوشش خود در استان ----- به طرف دوم می باشد. (بدیهی است این امر پس از حصول کامل شرایط نمایندگی صادق است).
- تبصره: در صورت تمایل مشتری به جهت در ارتباط بودن با دفتر مرکزی، اقدامات لازم به جهت فروش و ارائه قیمت توسط دفتر مرکزی (طرف اول) انجام می پذیرد ولی در صورت عقد قرارداد طرف اول موظف به پرداخت حق الزحمه طرف دوم می باشد.
- 4- طرف اول ملزم به پاسخ مکتوب به درخواست ها و استعلامات قیمت طرف دوم کمتر از 48 ساعت کاری می باشد.
- 5- در صورت نیاز به هرگونه جلسه حضوری طرف اول متعهد به حضور در جلسه مذکور خواهد بود.
- 6- تبصره: طرف دوم متعهد می گردد مراتب جلسه حضوری را حداقل 1 هفته زودتر به صورت مکتوب به طرف اول اعلام نماید.
- 7- طرف اول مجاز و مختار در رد یا پذیرش هر یک از پروژه های معرفی شده از جانب طرف دوم می باشد و طرف دوم حق هیچگونه اعتراضی به رد یا پذیرش هیچ یک از پروژه ها نخواهد داشت.
- 8- کلیه شرایط مالی و فنی اعلام شده به پروژه می بایست با تأیید طرف اول به پروژه اعلام گردد.
- 9- طرف اول موظف به آموزش بازاریابی و فنی مقدماتی به نماینده طرف دوم می باشد.
- 10- طرف اول موظف است از تاریخ امضاء این قرارداد به مدت 4 ماه به هیچ عنوان اقدام به واگذاری نمایندگی به هیچ شخص حقیقی و یا حقوقی دیگری در منطقه قید شده در ماده 2 ننماید (پس از گذشت 4 ماه مطابق ماده 4 بند 3 اقدام خواهد شد).

#### ماده 6- تعهدات طرف دوم:

طرف دوم

طرف اول

- 1- طرف دوم در گزارشات هفتگی خود متعهد به معرفی پروژه های تحت بررسی به صورت کتبی با قید آدرس، تلفن و نام مالک و یا پیمانکار مربوطه به طرف اول می باشد.
- 2- طرف دوم متعهد به استفاده از پرچم و مدارک و تأییدیه های طرف اول در اتاق جلسات و اتاق مدیریت خود می باشد.
- 3- طرف دوم متعهد به درخواست استعلام قیمت کتبی در خصوص پروژه های تحت بررسی از طرف اول می باشد (فکس و یا ایمیل).
- 4- طرف دوم متعهد می گردد کلیه پروژه های تحت بررسی در خصوص موضوع قرارداد را از جانب طرف اول اقدام به عقد قرارداد نماید و حق عقد قرارداد مستقیم با پروژه را از خود سلب می نماید.
- 5- طرف دوم متعهد به گزارش هفتگی مکتوب در خصوص کلیه پروژه های تحت بررسی به صورت مستمر قبل از پایان ساعت کاری در چهارشنبه هر هفته می باشد.
- 6- طرف دوم موظف است قبل از چاپ و نشر هرگونه تبلیغات از جمله تبلیغات محیطی مانند بیلبورد، بنر، چاپ تبلیغات در مجله های ساختمانی، تبلیغات در وب سایت یا فضای مجازی، تأیید طرف اول را نسبت به طرح تبلیغاتی به صورت مکتوب دریافت نماید، بدیهی است که در صورت عدم رعایت این بند موظف به جبران خسارات ایجاد شده خواهد بود.
- 7- در صورت درخواست طرف اول به برگزاری جلسه حضوری طرف دوم موظف است کمتر از 3 روز کاری در دفتر طرف اول می باشد.
- 8- طرف دوم مجاز به شرکت در نمایشگاه های مرتبط و تبلیغات در استان خود بوده و لذا در صورتی که از نام تجاری شرکت و نیز از پرسنل طرف اول به صورتی که این امر مورد تأیید طرف اول قرار گیرد استفاده نماید طرف اول متعهد به پرداخت 40٪ از هزینه غرفه نمایشگاهی که دارای فاکتور معتبر بوده و قبلاً طی یک صورت جلسه به توافق طرفین رسیده است می باشد.
- تبصره: محل غرفه، دیزاین غرفه، نحوه تبلیغات و معرفی پکیج واگذار شده به مشتری و لیست پرسنل مقیم در غرفه می بایست به تأیید طرف اول برسد.
- 9- کلیه هزینه های دفتری پرسنل، ایاب و ذهاب به جهت بازاریابی و فروش محصول به عهده طرف دوم می باشد.
- 10- طرف دوم متعهد است حداکثر ظرف مدت 5 روز کاری پس از امضاء این قرارداد اقدام به معرفی یک نفر نیروی دفتری با قید نام، نام خانوادگی، تلفن همراه، تلفن ثابت (با ذکر شماره داخلی) به عنوان نماینده خود به طرف اول نماید. شخص

طرف دوم

طرف اول

معرفی شده می بایست اشراف به حیطة بازاریابی داشته و از جزئیات اطلاعات پروژه های تحت بررسی مطلع باشد و در تمامی جلسات حضور داشته باشد.

**تبصره:** در صورت تخلف در هر یک از بندهای این ماده طرف اول موظف است مراتب تخلف را طی یک اظهار نامه از طریق مراجع ذی صلاح قضایی به طرف دوم اعلام نماید و سپس حق فسخ یکطرفه قرارداد را بدون هیچگونه تشریفات قانونی دارا می باشد.

#### ماده 7- تعهدات مالی:

1- مقرر گردید به ازای هر قرارداد 40٪ از حق الزحمه دریافتی بر اساس قرارداد فی مابین به طرف اول از محل دریافت از قرارداد پرداخت گردد.

2- در فروش های مدت دار به تناسب دریافت از محل قرارداد می بایست 40٪ سهم طرف اول بلافاصله پرداخت گردد.

#### ماده 8- نحوه پرداخت:

1- مبلغ حق الزحمه طرف دوم بر اساس درصد میزان دریافت هر قسط قرارداد که از جانب پروژه به طرف اول پرداخت خواهد شد به ایشان پرداخت خواهد گردید.

#### ماده 9- موارد فسخ قرارداد:

در صورت فسخ قرارداد طرف اول ملزم به پرداخت کلیه مبالغ الزحمه طرف دوم تا آن تاریخ می باشد.

**تبصره-** فسخ قرارداد از طریق اقاله و توافق طرفین نیز قابل اجرا می باشد.

#### ماده 10- تضامین:

طرف دوم سفته به مبلغ 500/000/000 ریال بابت حسن اجرای تعهدات طرف اول واگذار نمود که در صورت تخلف در بندهای ذکر شده قابل وصول خواهد بود.

**تبصره:** سفته های فوق 6 ماه پس از خاتمه موضوع این قرارداد قابل عودت خواهد بود.

#### ماده 11- نحوه مکاتبات:

1- طرف دوم موظف است درخواست ها و نامه نگاری های خود را به صورت مکتوب از طریق ارسال ایمیل به طرف اول اعلام نماید.

طرف دوم

طرف اول

2- طرفین متعهد گردیدند که به آدرس ایمیل فوق و شماره فکس مورد تأیید بوده و در صورت تغییر مراتب را به صورت مکتوب به طرف دیگر اعلام می نماید.

**ماده 12- نحوه ارسال و انتقال اطلاعات به مشتری:**

1- استفاده از سربرگ طرف دوم برای ارسال اطلاعات و یا هرگونه نامه نگاری با پروژه های تحت بازاریابی ممنوع بوده و در صورت اقدام طرف اول حق فسخ یک طرفه را خواهد داشت.

**ماده 13- نحوه معرفی نماینده:**

1- قبل از حصول شرایط نمایندگی طرف دوم می تواند خود را نماینده طرف اول معرفی نماید که در صورت نیاز به ارائه نامه مکتوب به پروژه، طرف اول می تواند در صورت تمایل به صورت مکتوب طرف دوم را به عنوان نماینده خود نسبت به پروژه مطرحه معرفی نماید.

طرف دوم

طرف اول